

# PRESENTATION COMMERCIALE

## PITCH DECK INVESTISSEURS



### ***Service Premium pour Levées de Fonds Seed, VC & Corporate Venture***

Le Pitch Deck Investisseurs constitue l'outil central de toute stratégie de levée de fonds early-stage. Notre cabinet élabore des supports structurés selon les méthodologies utilisées par les fonds de venture capital, les investisseurs institutionnels, les corporate venture units et les acteurs du private equity. Chaque document est conçu pour présenter un projet de manière claire, convaincante et conforme aux standards internationaux.

Notre approche combine analyse stratégique, ingénierie financière, storytelling investisseur et design professionnel pour produire un support immédiatement exploitable lors de présentations à des business angels, VC, banques d'investissement, incubateurs, accélérateurs et institutions publiques.

---

### **1. Architecture du Pitch Deck :**

Chaque pitch deck est structuré autour des composantes essentielles attendues par les investisseurs early-stage :

#### **1. Vision – Problème – Opportunité – Proposition de Valeur**

Clarification du problème à résoudre, contextualisation de l'opportunité de marché et formulation d'une proposition de valeur unique.

#### **2. Argumentaire Différenciant & Bénéfices Clients**

Analyse des avantages compétitifs, articulation client/solution et démonstration de la valeur délivrée.

#### **3. Produit / Service**

Présentation professionnelle du produit ou service, incluant cas d'usage, maturité, fonctionnalités clés et éléments de preuve (captures, vidéos, maquettes).

#### **4. Traction & KPIs**

Mise en avant des données de performance : revenus, utilisateurs, rétention, taux de croissance, contrats, pilotes, MoU et indicateurs de scalabilité.

#### **5. Business Model**

Description rigoureuse des sources de revenus, structure de coûts, marges, hypothèses commerciales, CAC, LTV et logiques de monétisation.

#### **6. Strategy & Go-to-Market**

Feuille de route opérationnelle, stratégie de pénétration du marché, segmentations cibles, canaux d'acquisition et besoins associés.

#### **7. Analyse Concurrentielle**

Cartographie des concurrents directs et indirects, benchmarks, positionnement stratégique et analyse des barrières à l'entrée.

#### **8. Projections Financières**

Prévisions sur 3 à 5 ans, construction des hypothèses clés, analyse des drivers financiers et modélisation cohérente selon les standards VC.

#### **9. Plan de Financement**

Détail du montant recherché, allocation des fonds, scénarios d'utilisation du capital et historique des financements.

# PRESENTATION COMMERCIALE

## PITCH DECK INVESTISSEURS



### 10. Exit Strategy (optionnel)

Scénarios de sortie, typologie d'acquéreurs potentiels et justification du potentiel de liquidité.

---

### 2. Méthodologie et Processus de Production :

Notre intervention suit un processus structuré garantissant qualité, cohérence et conformité institutionnelle :

1. **Analyse documentaire complète** (questionnaire, pièces justificatives, données internes).
  2. **Entretiens ciblés** avec le porteur de projet ou l'équipe fondatrice.
  3. **Cadrage stratégique** et définition du narratif investisseur.
  4. **Construction du pitch deck** (20 à 35 slides).
  5. **Design professionnel** (format VC/Y-Combinator).
  6. **Révisions et ajustements** (jusqu'à deux cycles complets).
  7. **Livraison en double format** : PDF + version modifiable (PPTX/Google Slides).
- 

### 3. Livrables Fournis :

- Un **Pitch Deck Investisseurs complet**, conforme aux standards VC.
  - Une **version PDF** prête pour transmission aux investisseurs.
  - Une **version modifiable** (PPTX ou Google Slides).
  - Une **note de recommandations stratégiques** (optionnelle selon complexité).
- 

### 4. Délai de Réalisation :

Délai standard : **7 à 12 jours ouvrés** à réception du questionnaire et des pièces justificatives.  
Option express (72h) disponible : majoration de 40%

---

### 5. Valeur Ajoutée de Notre Approche :

- Alignement avec les pratiques des fonds VC internationaux
  - Narratif structuré et orienté performance
  - Cohérence visuelle et institutionnelle
  - Approche analytique rigoureuse
  - Accompagnement stratégique intégré
- 

### 6. Tarification :

**Forfait Pitch Deck Investisseurs : 1 500 000 FCFA**

**(≈ 2 500 USD) Conversion basée sur un taux indicatif : 1 USD = 600 FCFA**

(Tarification indicative basée sur un niveau d'analyse avancé, incluant rédaction complète + design professionnel.)

# PRESENTATION COMMERCIALE

## PITCH DECK INVESTISSEURS



### Options complémentaires :

- **Modélisation financière dynamique (Excel avancé) : + 600 000 FCFA (≈ 1 000 USD) Conversion basée sur un taux indicatif : 1 USD = 600 FCFA**
  - **Teaser investisseur (one-pager) : + 250 000 FCFA (≈ 410 USD) Conversion basée sur un taux indicatif : 1 USD = 600 FCFA**
  - **Identité narrative premium : + 300 000 FCFA (≈ 500 USD) Conversion basée sur un taux indicatif : 1 USD = 600 FCFA**
  - **Version bilingue FR/EN : + 200 000 FCFA (≈ 330 USD) Conversion basée sur un taux indicatif : 1 USD = 600 FCFA**
- 

### 7. Valeur Ajoutée de Notre Approche :

- Alignement avec les pratiques des fonds VC internationaux
  - Narratif structuré et orienté performance
  - Cohérence visuelle et institutionnelle
  - Approche analytique rigoureuse
  - Accompagnement stratégique intégré
- 

### 8. Public Cible :

- Startups en levée de fonds
- PME innovantes
- Projets technologiques ou industriels early-stage